



Datore di lavoro:	F.C. Lugano SA
Luogo di lavoro:	Lugano
Percentuale di lavoro:	A tempo pieno
Salario:	Competitivo
Invio delle candidature a:	hr@fclugano.com
Termine per inoltrare candidature:	25 marzo 2024
Job Title:	Sales Manager Ticino
Riporta a:	Head of Sales CRO

Descrizione:

Il Sales Manager Ticino sarà inserito in un gruppo di lavoro giovane e dinamico, in una società in crescita e in continua evoluzione.

Compiti e responsabilità chiave:

- Acquisizione nuovi clienti;
- Conduzione di incontri di acquisizione con i potenziali clienti, fino alla conclusione del contratto, compresa la redazione del contratto stesso in collaborazione con l'Head of Sponsoring Services;
- Sviluppo e gestione dei clienti chiave nel Canton Ticino;
- Responsabilità completa del trattamento dati dei clienti nello strumento CRM;
- Collaborazione allo sviluppo di concetti di marketing e strategie di vendita innovativi;
- Cura e fidelizzazione delle partnership, degli sponsor e dei clienti, anche nei giorni delle partite.

Hard skills ed esperienza richiesta:

- Conoscenza del territorio;
- 5-7 anni di esperienza (essenziale);
- Conoscenze linguistiche di italiano (come lingua madre), gradita conoscenza di tedesco e inglese;
- Esperienza nell'uso di programmi MS Office e idealmente esperienza con strumenti CRM;
- Nazionalità Svizzera o Permesso C.

Soft skills e caratteristiche personali richieste:

- Propensione alla vendita e al raggiungimento di obiettivi programmati;
- Spiccate doti comunicative e relazionali;
- Affidabilità, precisione e riservatezza;
- Proattività e predisposizione a lavorare in team;
- Flessibilità.

Dettaglio candidatura:

- Curriculum vitae;
- Lettera di motivazione (se ritenuto utile);
- Indicazione della prima disponibilità;
- Copia del/dei diplomi;
- Certificati linguistici (apprezzati);
- 1-2 Referenze (apprezzate).

Non sarà data risposta a candidature incomplete o che non soddisfano i requisiti richiesti.